



ROYAL TECH
GROUP

Migración de Enterprise Agreement a Cloud Solution Provider (CSP)

Más agilidad, mejores precios y un modelo de licenciamiento
Microsoft estratégico 100% alineado a tu negocio.

EA vs CSP: ¿qué cambia realmente?

Enterprise Agreement (EA)

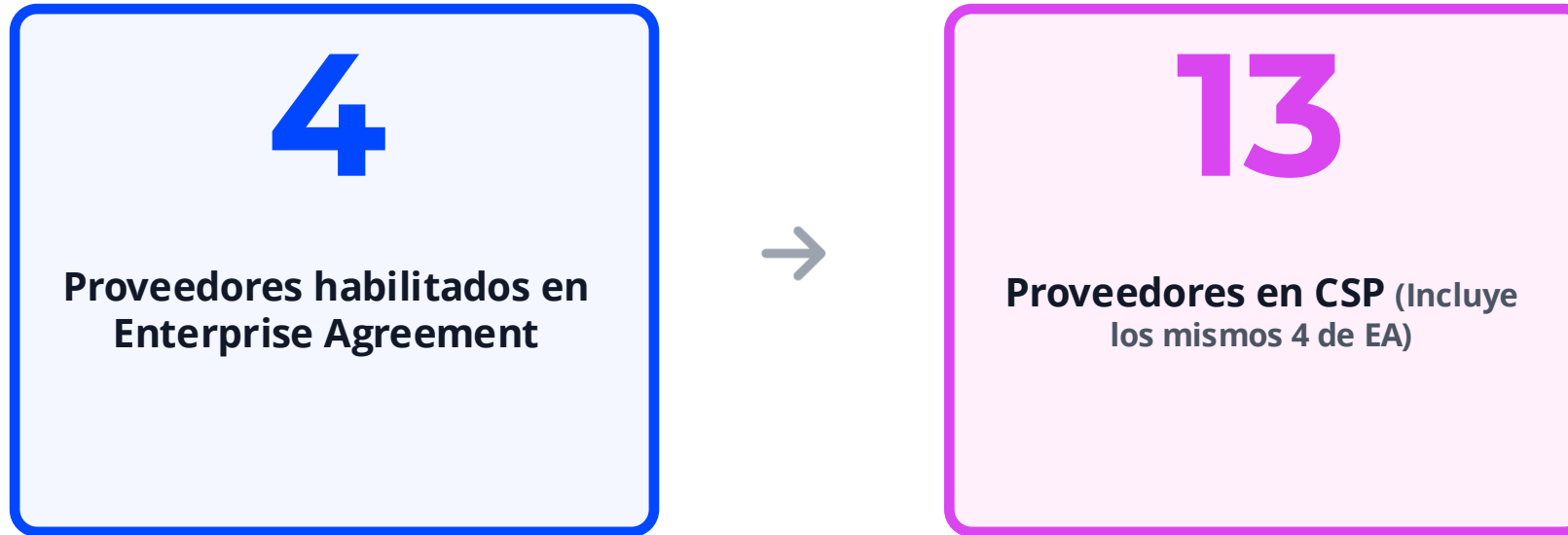
- **Compromiso rígido:** Típicamente estructurado a 3 años.
- **Facturación fija:** Cobro anual y cuota mínima de asientos obligatoria.
- **Poca flexibilidad:** Renovaciones complejas y cambios permitidos solo en fechas de aniversario.
- **Software Assurance:** Beneficio aplicable únicamente a licenciamiento perpetuo.

Cloud Solution Provider (CSP)

- ✓ **Pago por uso:** Modalidad mensual o anual con alta flexibilidad para el presupuesto.
- ✓ **Escalabilidad total:** Sube o baja la cantidad de asientos en cualquier momento.
- ✓ **Gestión ágil:** Soporte directo vía partner autorizado con activaciones inmediatas.
- ✓ **Actualizaciones:** Versiones más recientes incluidas siempre en todas las suscripciones cloud.

Competencia ampliada = mejores condiciones

Participación de proveedores habilitados en la Tienda Virtual



Impacto para la entidad al ampliar la competencia



Mayor competencia genera mejores precios y multiplicidad de ofertas.



Mayor cobertura de soporte técnico y mejores tiempos de entrega.



Mitigación de riesgos al eliminar la dependencia de un único proveedor.

Mejores precios y el mito del Software Assurance



Ventaja de precios en CSP

Más oferentes + ciclos de compra cortos = presión competitiva y ahorro.

Optimización garantizada por el modelo de pago mensual o anual ajustado al uso real de la entidad.

EL MITO

"El Enterprise Agreement asegura el Software Assurance para las suscripciones cloud."

VS

LA REALIDAD

El EA garantiza Software Assurance para **licencias perpetuas on-premise**.

Las suscripciones cloud (M365, EMS, Azure) **ya incluyen actualizaciones** y beneficios tanto en EA como en CSP.



Conclusión: Migrar a CSP no limita actualizaciones; habilita flexibilidad, modernización y reduce costos.

Caso de éxito: SATENA

Contexto **Sector/Objetivo:** Público Sector | **Reto principal:** Optimización Económica + Agregar Capacidades IA + Agregar Capacidades Telefonía + Aumentar Capacidad Analítica

Antes (EA)

Suscripciones/servicios: 790 Office 365 E1 + 10 Office 365 E5 + 200 Microsoft 365 F1 + 7 Planner / Project + 5 Power BI Pro

Cantidad: 1.000 Licencias

Inversión 2025 EA (COP): \$474.436.216,80

Término/condiciones: **NO** Capacidades IA – **NO** Telefonía Teams – Cobertura Analítica Básica

Ahora (CSP)

Suscripciones/servicios: 620 Office 365 E1 + 689 Microsoft 365 F1 + 3 Planner / Project + 10 Power BI Pro + 2 Microsoft Business Standard + 1403 Copilot Studio + 500 Teams Phone Resource Account

Cantidad: 1.321 Licencias

Inversión 2026 CSP (COP): \$384.015.156,00

Ahorro vs EA:[-19,1%]: -\$90.421.060,80

Beneficios logrados:

✓ Implementación más rápida / flexibilidad / optimización de costos / soporte especializado.

Fecha de migración: 28-04-2026 | **Responsable del Proyecto:** CONS-ROYAL-SOTELCO (ROYAL TECH GROUP SAS - Partner Microsoft)

Recomendación de compra pública (RFQ)

Estructura sugerida en la Tienda Virtual del Estado Colombiano



RFQ #1

Suscripciones cloud en CSP:

Microsoft 365, EMS, Azure, seguridad y otras soluciones en la nube.

Ej: Evento No. 212472 – Autoridad Nacional de Licencias Ambientales



RFQ #2

Licencias Perpetuas + Software Assurance:

Exclusivo para licenciamiento perpetuo on-premise nuevo o existente.

Ej: Evento No. 212502 – Autoridad Nacional de Licencias Ambientales

Buenas prácticas

- ✓ Dividir el licenciamiento en la nube del licenciamiento perpetuo, ya que mantenerlos juntos sesga el RFQ.
- ✓ Solicitar comparativo de costos todos los oferentes de EA vs CSP y plan de transición.
- ✓ Establecer SLA de soporte, tiempos de provisión y reportes de consumo.

Resultado esperado



Mayor participación de oferentes (13 CSP vs 4 EA), lo que se traduce en mejores precios, transparencia y opciones para la entidad.

¿Listos para adoptar CSP con **Royal Tech Group**?

Te ofrecemos licenciamiento flexible y un acompañamiento integral para migrar con seguridad, eficiencia y visión estratégica.



Evaluación gratuita del
contrato EA actual



Simulación precisa de
costos en CSP



Roadmap de migración
sin interrupciones



Gobierno y optimización
continua del gasto

Contáctanos hoy



hello@royaltech.com]



+57 3155482662



http://royaltech.group